

Niels Brock

Handelsøkonom-uddannelsen

Karriere og videreuddannelse – i Danmark eller i udlandet

Når du er færdiguddannet, er der gode muligheder for at bygge videre på din handelsøkonomuddannelse – både i Danmark og i udlandet.

Uddannelsen giver merit for udvalgte fag på akademiuddannelsen International handel og markedsføring og akademiuddannelsen i Ledelse.

Optagelse

For at blive optaget på handelsøkonomuddannelsen, skal du have en gymnasial uddannelse (HHX, HF, STX, HTX) med engelsk på niveau C eller en erhvervsuddannelse inden for detail, handel, kontor eller finans med engelsk på niveau C og matematik niveau D eller erhvervsøkonomi niveau D.

Har du andre relevante kompetencer, kan du kontakte en studievejleder på Niels Brock for at høre om mulighederne for optagelse.

Optagelse sker gennem den koordinerede tilmelding (KOT). Der er ansøgningsfrist den 15. marts og 1. juli.



Start din karriere i hjertet af København

Vi lægger stor vægt på et velfungerende studiemiljø for at sikre, at du får det optimale udbytte af studiet både fagligt og socialt med to spændende og personligt udviklende år.

De Studerendes Råd (DSR) er din mulighed for sammen med andre studerende på de videregående uddannelser at tilrettelægge og gennemføre introaktiviteter, fredagsbar og andre studenteraktiviteter.

Gennem studienævnet for Handelsøkonomuddannelsen har du mulighed for at få indflydelse på tilrettelæggelsen af din uddannelse.



Niels Brock
Salgsakademiet
Nørre Voldgade 28
1358 København K
Tlf. 33 41 91 00
E-mail pbm@brock.dk
www.brock.dk

Nørreport Station ligger 200 meter fra skolen.



Handelsøkonomuddannelsen

Udvikling af fremtidens salgstalenter

Har du lyst til at udvikle dit salgstalent? Dine personlige kompetencer inden for salg er i fokus på Handelsøkonomuddannelsen på Niels Brock.

Du lærer at se de store linjer i godt købmandskab, så du bliver i stand til at profilere virksomheder og til at skabe oplevelser for kunderne.

Specifikke kompetencer inden for salg, detailhandel og indkøb

Personlig udvikling og selvforståelse er vigtig for dig som salgstalent, for det er nøglen til samarbejde, netværk, effektiv kommunikation, kreativ problemløsning og entrepreneurship.

Undervejs i uddannelsen udvikler du forståelse for virksomheders økonomi og økonomistyring. Organisationsteori giver dig optimal forståelse for strukturen i en salgsorganisation, og du får analyseredskaber og metoder til at forstå

Alt tyder på, at virksomhederne inden for de næste år får brug for flere salgstalenter, som ved, hvad salg i bedste forstand betyder, og som kan profilere virksomheden indefra. Handelsøkonomuddannelsen skaber grobund for dit salgstalent og giver rigtig gode karrieremuligheder.

virksomheders omgivelser. Og du får solid viden om teorier og teknikker inden for indkøb, logistik og salg.

Undervisningen er levende og relevant. Du møder undervisere fra erhvervslivet – fagfolk, der ved hvad de taler om. Og måske er det en skuespiller, der underviser dig i personlig fremtræden, kropssprog og i hvordan du bruger din stemme!

Job og karriere

Som handelsøkonom har du en bred vifte af jobmuligheder inden for salg og salgsledelse.

Med din udadvendte profil er du eftertragtet i job som sælger, indkøber og mange andre funktioner. Den faglige og personlige udvikling, som du gennemgår på uddannelsen, åbner mulighed for lederstillinger som fx afdelingschef,

distriktschef, butikschef, chef for CRM eller call center leder og i tilsvarende job, hvor dine strategiske kompetencer kan udnyttes.

Har du har modet og idéen, er du med en handelsøkonomuddannelse også godt rustet til at starte din egen virksomhed.



Uddannelsens struktur

Handelsøkonomuddannelsen er en to-årig videregående uddannelse. Det første år har du både obligatoriske fag og valgfrie specialefag. På 1. semester knyttes din projektgruppe til en virksomhed, som I ønsker at arbejde med. I starten af 2. semester søger du selv et traineejob i en virksomhed, som du har interesse i.

Her arbejder du hele andet år som trainee. Teorierne omsættes til prak-

sis, og du får forståelse for, hvor og hvordan de enkelte teoriområder spiller sammen. Du får løn, mens du er trainee.

Uddannelsen afsluttes med en hovedopgave, som tager udgangspunkt i et aktuelt problem i virksomheden.

OBS

Undervisningsministeriet er i gang med en justering af struktur og indhold af de videregående uddannelser. Derfor må vi tage forbehold for oplysningerne i denne brochure. Tjek Niels Brocks hjemmeside, www.brock.dk. Her kan du løbende holde dig orienteret om eventuelle ændringer i uddannelserne.

Obligatorisk del:

- Psykologi og personlig udvikling
- Organisation og ledelse
- Økonomistyring
- Logistik
- Strategi og markedsføring
- Erhvervsjura
- Handelskommunikation
- Det globale samfund
- Salg
- Indkøb
- It og dataanalyse
- Metode

Specialefag:

- Ledelse i detailsektoren
- Indkøb og Indkøbsledelse
- Salg & Salgsledelse

Læs mere om fagenes indhold, opgaver og eksaminer på www.brock.dk

